

2.3.108 - PROGRES

PROject accelerating Growth, Resources & Enterprise Support

1. PROJECTLEIDER

Voka West-Vlaanderen

Postcode: 8500

Stad: Kortrijk

Land: België

2. PROJECTPARTNERS EN BUDGET

PROJECTPARTNERS	GEBIEDSDEEL	TOTAAL BUDGET	EFRO
Voka West-Vlaanderen	VL	362 926,88 EUR	181 463,44 EUR
Chambre de Commerce et d'Industrie de la Wallonie Picarde	WA	345 912,16 EUR	172 956,08 EUR
Chambre de Commerce et d'Industrie du Grand Lille	FR	498 765,00 EUR	249 382,50 EUR
Chambre de Commerce Franco-Belge	FR	224 931,06 EUR	112 465,53 EUR
HD Gestion	WA	371 050,00 EUR	185 525,00 EUR
POM West-Vlaanderen	VL	585 941,26 EUR	292 970,63 EUR
Ruches d'Entreprises Nord de France	FR	253 841,26 EUR	126 920,63 EUR
Voka Oost-Vlaanderen	VL	339 992,51 EUR	169 996,25 EUR
CIDE-SOCRAN	WA	387 962,50 EUR	193 981,25 EUR
TOTAAL		3 371 322,63 EUR	1 685 661,31 EUR

3. OVERZICHT

Er zijn verschillende structurele beperkingen op het concurrentievermogen van het economische weefsel van onze regio, waarvan het heterogene karakter grensoverschrijdende samenwerkingsverbanden rechtvaardigt. Het is niet de bedoeling deze territoriale verscheidenheid op te heffen, maar PROGRES heeft de ambitie om het concurrentievermogen van de verschillende

doelgroepen te versterken: pre-starters, startups en middelgrote ondernemingen en spin-outs in de grensoverschrijdende regio, via een geïntegreerd aanbod van geavanceerde, kwalitatieve en innovatieve diensten om deze structurele beperkingen aan te pakken.

De rode draad van de verschillende acties (of diensten) die het project wil ontwikkelen, is grensoverschrijdende groei, vanuit de achterliggende gedachte dat een dynamische en duurzame economie moet kunnen beschikken over performante en aantrekkelijke ondernemingen (van welke omvang ook of hoe lang ze ook bestaan) om in de samenwerkingszone industriële of commerciële partnerships te ontwikkelen, of hen toegang te bieden tot grensoverschrijdende of zelfs internationale markten (export) en/of hun financiering.

Om dit te bereiken hebben de projectpartners ingezet op de benutting van hun ervaring en expertise inzake groei. Dit leidt tot een gemeenschappelijke aanpak die zich zowel richt op pre-starters, starters en startups als op middelgrote ondernemingen en spin-outs uit de samenwerkingszone. Inderdaad, gemeenschappelijk omdat deze aanpak voorziet in acties voor detectie, selectie, informatie (of sensibilisering) en vorming, specifieke diagnoses, identificatie van nieuwe ideeën (of investeringsopportuniteiten) en tot slot voor een evaluatie (of opvolging) ex ante en ex post, die allemaal de bijzonderheid hebben zich aan te passen aan doelgroepen in functie van leeftijd, omvang of maturiteitsgraad tijdens het groeiproces.

4 modules staan in deze aanpak voorop. Communication, Starters, High-Growth SMEs en Networking met als belangrijkste producten: Prepare International en BRYO Crossborder voor de "Starters"; IDEATION en Growth-Readiness Booster voor de "High-Growth SMEs"; Synergy Day voor "Networking".

Bovenop de groei als rode draad en de gemeenschappelijke aanpak als een element van de samenhang tussen modules en de eraan verbonden activiteiten, is het project ook bekommerd om de collegiale manier van samenwerken tussen de partners; daarvoor worden comités opgericht voor het beheer en het overleg zowel op niveau van het project als van de 4 modules.

4. BEGIN- EN EINDDATUM VAN HET PROJECT

Begindatum: 01/01/2016

Einddatum: 31/12/2019

5. NAAM VAN DE CATEGORIE STEUNVERLENING

Zakelijke ontwikkeling van kmo's, ondersteuning van ondernemerschap en incubatie (met inbegrip van ondersteuning van voor spin-offs en spin-outs)

6. DATUM VAN DE LAATSTE BIJWERKING

17 mei 2016